

2024年11月11日

各位

株式会社 宮崎銀行

## 「事業承継・M&amp;Aセミナー」の開催について

株式会社宮崎銀行(頭取 杉田 浩二)は、経営者さまの事業承継・成長戦略に関するニーズにお応えするため、事業承継・M&Aセミナーを開催しますので、下記のとおりお知らせいたします。引き続き当行は、お客さまのニーズにお応えし、地域経済の発展に寄与してまいります。

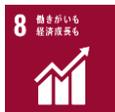
記

日時	2024年12月12日(木) 【事業承継】13:00~15:00(受付開始12:30) 【成長戦略】16:30~18:30(受付開始16:00)	
会場	フェニックス・シーガイア・リゾート コンベンションセンター2F オーチャード	
内容	事業承継	第一部「事業承継型M&Aの基礎と経営者として備えるべきこと」 株式会社日本M&Aセンターホールディングス 代表取締役社長 三宅 卓 氏 第二部「誰でも事業承継・M&Aができる時代に」 株式会社バトンズ 常務取締役 宮竹 秀太郎 氏
	成長戦略	第一部「誰と組むかを考える成長戦略型M&A」 株式会社日本M&Aセンター 代表取締役社長 竹内 直樹 氏 第二部「空前の人材不足。どうすれば人は集まり、活躍するのか?」 株式会社リクルート ジョブズリサーチセンター センター長 宇佐川 邦子 氏
対象	M&Aによる後継者問題の解決や業容拡大を検討している経営者さま等 事業承継を検討している経営者さま等	
参加費	無料	
申込方法	WebまたはFAXでお申し込みください。当日までお申し込みが可能です。 ※参加される内容をお選びください。両方のお申し込みも可能です。 ※Web申し込みは、URL ( <a href="https://www.miyagin.co.jp/seminar-application/">https://www.miyagin.co.jp/seminar-application/</a> ) または、 別紙の案内文書記載の二次元コードからアクセスできます。	
主催	当行、株式会社日本M&Aセンター	

※詳細は別紙をご参照ください。

以上

対応するSDGs



本件に関するお問い合わせ先  
株式会社宮崎銀行 ビジネスソリューション部  
事業承継・M&A 支援室  
担当: 釘元・岩本  
TEL: 0985-33-9034



明日の夢 人から人へ  
宮崎銀行

共 催

日本M&Aセンター

# 事業承継・M & A セミナー

日程 2024 12/12 (木)

フェニックス・シーガイア・リゾート  
シーガイアコンベンションセンター2F  
オーチャード  
〒880-8545 宮崎県宮崎市山崎町浜山



詳しくはこちら△

13:00～15:00 (受付時間:12:30～)

## 【第1部】 事業承継型M&Aの基礎と経営者として備えるべきこと



株式会社 日本M&Aセンターホールディングス  
代表取締役社長 三宅 卓  
自己紹介ムービーを是非ご覧ください



中堅・中小企業が抱える事業承継問題。  
どのように事業承継を行えば、企業が今後も存続し発展していけるのか。  
従業員や家族、取引先が安心出来るのか。  
これまで30年以上、この課題に向き合ってきた経験や実体験に基づく  
事業承継を行う際のポイントやノウハウをすべてお話しします。

## 【第2部】 誰でも事業承継・M&Aができる時代に



株式会社バトンズ  
常務取締役  
宮竹 秀太郎

会計事務所母体のM&Aコンサル会社、会計事務所及び地域金融機関のM&A事業部の立上げ支援などを経て、株式会社バトンズを設立。M&Aコンサルのみならず事業承継支援のファンド組成からEXITまで幅広く手掛ける。

インターネットとテクノロジーの力で誰でも、どこでも、自由にM&Aができる時代になりました。  
本講演では、M&Aプラットフォームだからこそできる事業承継についてお話しします。

16:30～18:30 (受付時間:16:00～)

## 【第1部】 誰と組むかを考える成長戦略型M&A



株式会社日本M&Aセンター  
代表取締役社長  
竹内 直樹

「成長戦略型M&A」を提唱し、自らが講師を務める「成長戦略セミナー」を2015年よりスタートさせ、従来の「事業承継」を目的としたM&Aではなく、中堅中小企業における「企業の成長」を目的としたM&Aの必要性・有効性を多くの経営者に伝えている。

日本における中小企業のM&Aは、後継者不在による事業承継型がほとんどでした。近年は成長途上のオーナー経営者が、ご自身の年齢に関係なく会社を売るケースが出てきています。  
目的は、会社と社員のさらなる成長と飛躍です。  
M&Aの過去と現在を解説し、何のため・誰のためのM&Aであるべきか、これからM&Aがどのように進むかを紹介いたします。

## 【第2部】 空前の人材不足。どうすれば人は集まり、活躍するのか？



株式会社リクルート  
ジョブズリサーチセンター  
センター長  
宇佐川 邦子氏

リクルートグループ入社後、一貫して求人領域を担当。様々な業界の特色を踏まえ、求人・採用活動、人材育成・定着、従業員満足メカニズム等、「働く」に関する課題とその解決に向けた新たな取組をテーマに全国で講演を行う。

「応募がない、採用基準に満たない、育たない、すぐ辞める」はどの地域、産業、規模でも日常会話になっています。人口減少や少子化による採用難、人材の質のミスマッチは更に加速する中、如何に人材を確保し、企業成長につなげるための礎をつくるか。最も残したい人材の離職防止と採用成功を叶えた事例も含め、すぐ取り組めることをお伝えします。

共 催  
宮崎銀行

共 催

日本M&Aセンター

WEB <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar>

FAX 本お申込み用紙をお送りください。

03-6689-1462

TEL 0120-03-4150

日程 2024

12/12 (木)

事業承継セミナー 13:00～15:00 (受付時間:12:30～)

成長戦略セミナー 16:30～18:30 (受付時間:16:00～)

フェニックス・シーガイア・リゾート  
シーガイアコンベンションセンター2F オーチャード  
〒880-8545 宮崎県宮崎市山崎町浜山 (JR宮崎駅より車約25分)



## お申し込み方法

### ① FAX 必要事項をご記入ください。

参加セミナー 必須	<input type="checkbox"/> 事業承継 <input type="checkbox"/> 成長戦略 <span style="float:right">※複数選択可</span>	
Eメール 必須	[Grid for email address] [記入例] @ - _ . 0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 A B ℓ I i a b	
参加者名 必須	様	貴社名
		部署名
役職名		携帯電話番号
ご住所	[Grid for address]	
お立場	<input type="checkbox"/> 経営者(オーナー) <input type="checkbox"/> 経営者(株保有なし) <input type="checkbox"/> オーナーご子息・ご息女 <input type="checkbox"/> オーナー配偶者 <input type="checkbox"/> オーナーその他親族 <input type="checkbox"/> 役員・社員 <input type="checkbox"/> 第三者株主 <input type="checkbox"/> その他( )	
年代	<input type="checkbox"/> 30代以下 <input type="checkbox"/> 40代 <input type="checkbox"/> 50代 <input type="checkbox"/> 60代前半 <input type="checkbox"/> 60代後半 <input type="checkbox"/> 70代～	個別面談 <input type="checkbox"/> 無料個別相談を申し込む
紹介欄	支店名 :	紹介者名 :

### ② WEB

下記WEBサイトもしくはQRコードよりお申し込みいただけます。

日本M&Aセンター セミナー

検索



お客様の個人情報は、株式会社宮崎銀行、当社及び当社のグループ会社がそれぞれ取得いたします。利用目的は次の通りです。  
【株式会社宮崎銀行の利用目的】今後のセミナーや提供する業務・サービスのご案内・提供等その他これらに付随する業務  
【日本M&Aセンターの利用目的】日本M&Aセンターグループによる今後のセミナーやM&A仲介等の業務のご案内、実施、その他これらに付随する業務

※QRコードは株式会社デンソーウェブの登録商標です。

共催  
宮崎銀行 日本M&Aセンター

WEB <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar>

FAX 本お申し込み用紙をお送りください。 03-6689-1462

TEL 0120-03-4150